

NÉGOCIATEUR.TRICE D'ENTREPRISE

DURÉE 3 JOURS



PUBLIC VISÉ ET PRÉREQUIS

- > Elu.e.s CSE / Délégué.e.s Syndicaux.ales / Représentant.e.s de Section Syndicale / Représentant.e.s Syndicaux.ales au CSE
- > Avoir suivi une formation de base CFDT ou la formation CSE - Connaissance FNCC-CFDT



OBJECTIFS DE FORMATION

- > Appréhender les enjeux de la négociation
- > Repérer les règles juridiques de la négociation
- > Préparer et négocier
- > Conclure une négociation et valoriser les résultats



DÉROULÉ PÉDAGOGIQUE

- > Clarifier la notion de négociation
- > Se représenter la négociation
- > Le cadre général de la négociation
- > La pratique CFDT de la négociation
- > Le mandat à la CFDT
- > S'entraîner à négocier
- > L'articulation entre accord de branche et accord d'entreprise
- > Les règles juridiques de la validité d'un accord
- > Savoir conclure une négociation et la valoriser



MOYENS PÉDAGOGIQUES

- > Présentations, exposés et synthèses du formateur, travaux individuels, travaux en groupes et sous-groupes, brainstorming, mise en situation



DATES ET LIEUX

- Cette formation peut être organisée à la demande. Rapprochez-vous de votre Syndicat ou du Pôle Formation de la FNCC (coordonnées page 54).



COÛT

- Se rapprocher de la FNCC ou de votre syndicat.